

mkfetlabs.com

Capacitaciones & servicios

NUESTRAS REDES



www.facebook.com/mkfetoficial/



www.youtube.com/@mkfetlabs4315

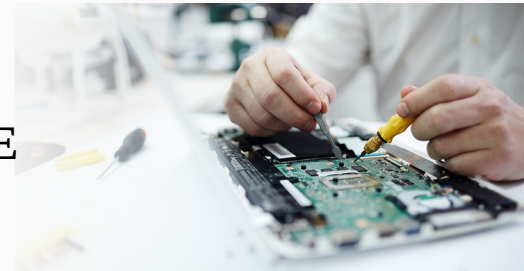


www.instagram.com/mkfet_labs



www.mkfetlabs.com

SERVICIO DE REPARACIÓN Y SOPORTE



3 MESES

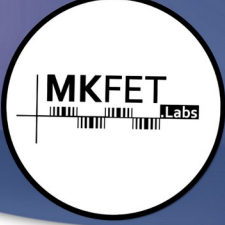
DE GARANTÍA
EN TODAS LAS REPARACIONES

contacto

Mail: info@mkfetlabs.com | Whatsapp: 3624107184

SOMOS SERVICIO OFICIAL DE:





mkfetlabs.com

Capacitaciones & servicios

TECNOLOGÍA EN CRECIMIENTO

¿Quien no tiene una soldadora inverter?



INICIAMOS EN EL 2018 Y SEGUIMOS

MKFET
SERVICE OFICIAL DE
SOLDADORAS



www.mkfetlabs.com



LÜSQT OFF
THINKING ABOUT FUTURE

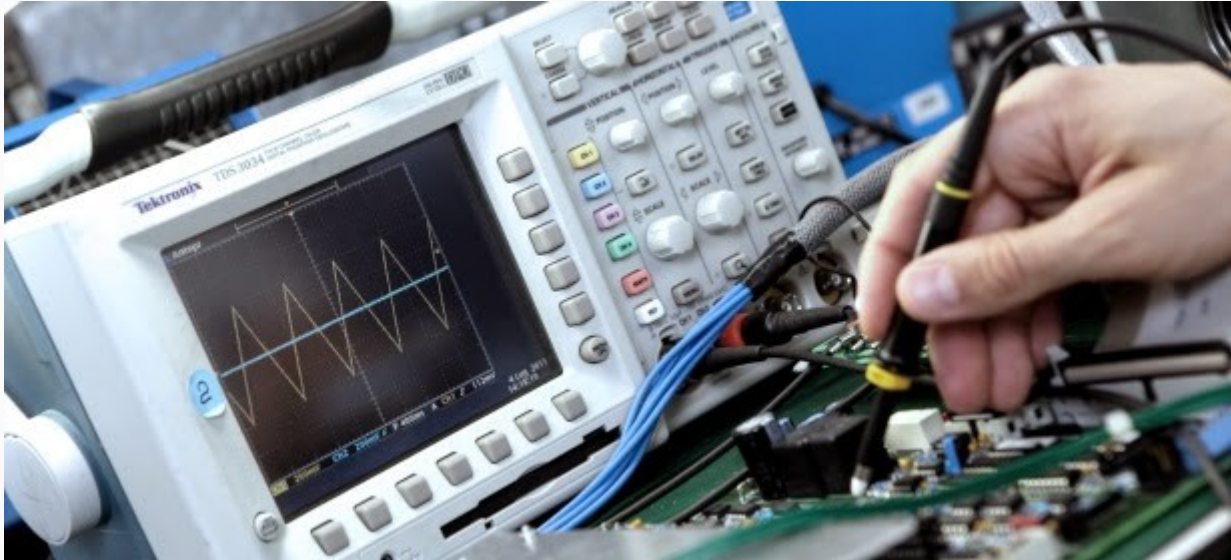


LST LÜSQT OFF
THINKING ABOUT FUTURE

K KUSHIRO

MIYAWA

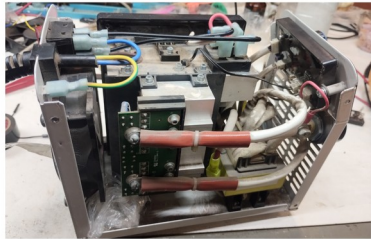
SOMOS ESPECIALISTAS EN SISTEMAS INVERTER.

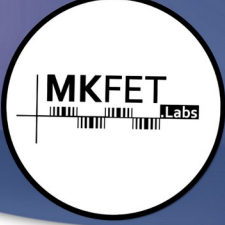


Contamos con un laboratorio de diagnósticos complejos donde realizamos estudios y capacitaciones tanto al personal como a los talleres socios si lo requieren.

STOCK y RAPIDEZ

- Contamos con un gran stock de repuestos. En caso contrario lo encargamos directamente de fabrica o proveedores locales.
- Rapidez garantizada. Existe un mayor número de reparaciones que finalizan dentro de las 48 horas de habilitado el presupuesto.





OPORTUNIDAD DE GENERAR NUEVOS INGRESOS

Amplía tus servicios brindando a tus clientes soluciones rentables.

AÑO
2025



SOCIOS
EXCLUSIVOS
¡UNITE!

PRESUPUESTOS
ASESORÍAS
GARANTÍAS

SIN RIESGOS E INVERSIÓN MÍNIMA

NO INVIERTAS EN PERSONAL, HERRAMIENTAS
NI EN CAPACITACIÓN, NOSOTROS NOS
ENCARGAMOS DE TODO.



Nuestro sistema de trabajo cuenta con un margen de ganancias superior a muchas otras propuestas de venta.

- **Minimizando los riesgos de pérdida:** Al ser un taller especializado, nos hacemos cargo de todos los insumos y/o repuestos involucrados en las diferentes reparaciones. Nos hacemos cargo de las garantías en un 100%.
- **Menor inversión:** Sólo se debe preocupar por recibir y enviar los equipos, funcionando como un *punte* entre el cliente y nuestro taller, sacando un porcentaje de ganancias interesante y sin mucha inversión.

Nuestro equipo está comprometido en brindar soluciones rápidas y efectivas, logrando que nuestros clientes ahorren **tiempo** y **costos** al reducir al mínimo las pérdidas y el tiempo invertido en sus operaciones.

Absorbemos prácticamente todos los riesgos involucrados en la reparación, permitiéndoles a nuestros clientes concentrarse en su actividad principal sin preocupaciones.

Beneficios claves

1. **Reparaciones especializadas y rápidas:** Nos destacamos como uno de los pocos servicios que repara **soldadoras inverter** a nivel electrónico, logrando soluciones en el mismo día en algunos casos, lo que ayuda a nuestros clientes a mantener la continuidad operativa.

2. **Experiencia comprobada:** Contamos con 18 años de experiencia en el ámbito electrónico y 5 años enfocados en **sistemas inverter**. Nuestro conocimiento en el sector nos permite resolver la mayoría de los problemas.
3. **Servicio exclusivo para marcas reconocidas:** Brindamos un soporte exclusivo para **Lüsqtoff, Kushiro y Miyawa**, asegurando una atención precisa y personalizada para estas marcas, que son garantía de calidad en el mercado.
4. **Reducción de costos y riesgos:** De los costos nos encargamos nosotros. No se debe preocupar en comprar estaño, osciloscopio o invertir en capacitaciones que pueden llevar años. Tenemos todo.
5. **Soporte técnico de primer nivel:** Al estar en constante investigación y desarrollo, estamos en la vanguardia de las soluciones para **equipos inverter**, asegurando que sus máquinas operen con el máximo rendimiento en el mayor tiempo posible.
6. **No cobramos el diagnóstico a nuestros socios:** Nuestros socios optan por cobrar el diagnóstico a sus cliente. Esto amortigua el traslado de los equipos a nuestro taller ya que esa ganancia será cobrada solo por nuestros socios y no por nosotros.

Confidencialidad garantizada: Valoramos la **privacidad y seguridad** de nuestros clientes; toda la información técnica y operativa que compartan con nosotros se maneja con absoluta confidencialidad, asegurando que sus datos y procesos permanezcan protegidos en cada etapa del servicio.

Procedimiento

1. **Recepción del equipo:** Su taller o empresa recibirá el equipo del cliente y deberá enviarlo a nuestro taller para una revisión técnica. Esto asegura que podamos evaluar el problema con precisión y determinar el tipo de reparación necesaria.
2. **Evaluación y presupuesto:** Una vez que recibimos el equipo, realizamos una evaluación exhaustiva para identificar el problema. Posteriormente, enviamos a su encargado un informe detallado del diagnóstico junto con el costo de la reparación.
3. **Comunicación con el cliente final:** Con el presupuesto y el diagnóstico en sus manos, ustedes informarán al cliente sobre los detalles del problema y al costo, le suma su ganancia.

NOTA: Nosotros en ningún momento recibimos los datos de sus clientes. Dicho dato no será necesario en ningún momento salvo en casos especiales el cual deberá ser conciliado.

4. **Respuesta del cliente:**
 - **Si el cliente rechaza la reparación,** ensamblamos el equipo y lo mantenemos en espera para su retiro sin costo alguno.

- **Si el cliente aprueba la reparación**, procedemos a realizar todas las intervenciones necesarias para que el equipo recupere un funcionamiento óptimo.
5. **Entrega del equipo reparado:** Una vez que finalizamos la reparación, notificamos a su encargado para que puedan retirar el equipo.
 6. **Garantía de reparación:** Todas nuestras reparaciones incluyen una garantía de **3 meses**.

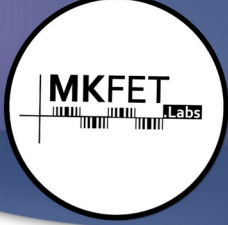
Política de Acreditación de Fondos

Para asegurar una colaboración eficiente y transparente, implementamos la siguiente **política de acreditación** de fondos en función del historial de trabajo con cada cliente:

- 1) **Primeras cuatro reparaciones:** Durante las primeras cuatro operaciones de reparación, el monto correspondiente al presupuesto aprobado deberá ser abonado en su totalidad al momento de retirar las máquinas del taller. Esto garantiza la correcta ejecución del trabajo y establece una relación inicial de **confianza**.
Ejemplo: Supongamos que usted nos envía una máquina para ser reparada. Realizamos una evaluación y le enviamos el presupuesto. Si la reparación tiene un costo de \$40,000 y el cliente aprueba el trabajo, el pago del total de la reparación (\$40,000) deberá realizarse al momento de retirar la máquina reparada de nuestro taller.
- 2) **Habilitación de crédito a partir de la quinta reparación:** Después de las primeras cuatro reparaciones exitosas, podemos extender un crédito de pago con un plazo de 2 semanas. Este crédito permite que usted pueda abonar lo adeudado al momento en que el cliente retire la máquina de su negocio a un plazo máximo de dos semanas.
Ejemplo: Una vez que terminamos de reparar el equipo, usted lo retira de nuestro taller sin abonar el costo y notifica a su cliente. El cliente podría tardar hasta dos semana en retirar el equipo y abonar el costo. Una vez que su cliente efectúe el pago, entonces usted nos realizará el pago completo.
- 3) **Recargo por mora:**
Si después de dos semanas el socio no realiza ningún pago, se aplicará un recargo del **2.5% por cada semana adicional de demora**. Este conteo se reinicia cada vez que el socio efectúe un pago, sin necesidad de que abone la totalidad de la deuda pendiente.

Por ejemplo:

- El socio tiene una deuda inicial de \$200,000. Antes de que transcurra la tercera semana, realiza un pago parcial de \$50,000. En este caso, el recargo del 2.5% comenzará a aplicarse nuevamente a partir de la cuarta semana sobre el saldo restante.
- Si, antes de que inicie la cuarta semana, realiza un segundo pago de \$50,000, el recargo se aplicará en la quinta semana, y así sucesivamente.



De esta manera, el sistema fomenta un flujo constante de pagos, evitando recargos innecesarios y beneficiando tanto al socio como a la gestión financiera.

Importante sobre los presupuestos y pagos:

La mayoría de los trabajos que realizamos incluyen una ganancia mínima para nuestro taller. El presupuesto enviado a nuestros socios está diseñado considerando un plazo de pago máximo de **dos semanas.**

Es importante comprender que el costo de la reparación incluye:

- **Mano de obra especializada.**
- **Repuestos de calidad.**
- **Garantías por el trabajo realizado.**
- **Una ganancia mínima para el taller.**

Por ello, agradecemos que se respeten los tiempos de pago establecidos para garantizar la sostenibilidad de nuestro servicio y la calidad que ofrecemos.

Negocio rentable y oportunidad única

Gana \$600,000 o más a un mínimo esfuerzo e inversión.

Conscientes de la escasa competencia en la reparación de **tecnología inverter**, sabemos que este mercado ofrece una excelente rentabilidad.

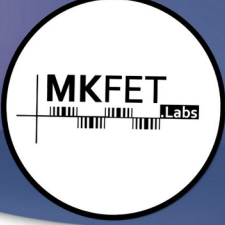
Tomemos como ejemplo un equipo **Lüsqtoff Iron 300**, que tiene un valor de mercado aproximado de **\$350,000** pesos. En caso de reparación, el costo promedio puede alcanzar los **\$130,000** pesos, lo que representa el **37%** del valor de un equipo nuevo. Esto es atractivo para el cliente. Al trabajar con nosotros, el costo de reparación para usted puede reducirse entre un **30%** y un **50%** frente a precios de mercado.

Por ejemplo, le quedaría en **\$90,000** pesos la reparación del mismo equipo. Esto le permitiría obtener una ganancia neta de **\$30,000** pesos por reparación, **sin requerir inversiones arriesgadas ni gastos administrativos complejos.**

Eso significa que si logra enviar **5 máquinas por semana**, al mes lograría una ganancia (casi sin intervención) de **\$600.000.**

Esto podría variar según el número de equipo que envíe. En equipos industriales las ganancias se elevan exponencialmente.

Nota: En equipos pequeños las ganancias son mínimas pero igual de rentables.



IMPORTANTE:

Para mantener los beneficios de la sociedad propuesta, es necesario garantizar un envío mínimo de dos equipos por mes. En caso de no cumplir con este requisito, los presupuestos incluirán únicamente un porcentaje mínimo de descuento, y el servicio se reiniciará con estas condiciones.

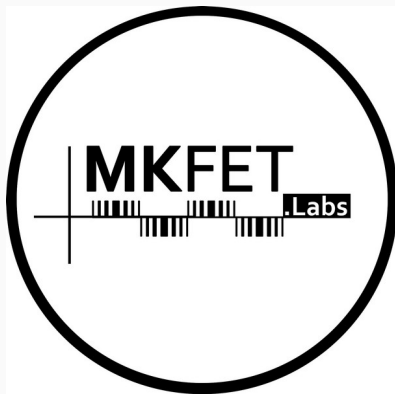
Por ejemplo:

- Si envía **1 equipo al mes**, puede acceder a un descuento del **10%**.
- Si envía **4 equipos al mes**, el descuento puede aumentar a un rango de entre **30% y 50%**, dependiendo del volumen y las condiciones específicas.

Este esquema busca incentivar un flujo constante de trabajo y beneficios para ambas partes.

Vigencia del documento:

Todo lo expuesto en este documento tiene validez hasta el 1 de junio de 2025. Posteriormente, podrían realizarse modificaciones menores que serán debidamente comunicadas en caso de aplicarse



Gustavo Gil – asesor comercial en
mkfetlabs | Cel: 362-4692191

